



L & S Personalberatung Executive Search

Unser Mandant ist ein familiengeführtes, mittelständisches Unternehmen aus der Elektronik- Branche im Herzen NRWs. Es bietet Verkaufs- und Servicedienstleistungen aus der Automatisierungstechnik und zählt bereits über 15.000 nationale und internationale Unternehmen zu seinen Kunden.

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für das Gebiet NRW einen

Key Account Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Standortübergreifende Kundenbetreuung
- Unterstützung der Kunden durch gemeinsam erarbeitete Lösungen und Strategien
- Ausbau und Weiterentwicklung von neuen Märkten und Geschäftsfeldern
- Maßnahmen zum Ausbau des Umsatzvolumens
- Marktanalysen sowie Analyse des Umsatzpotentials
- Regelmäßiges Reporting an die Geschäftsleitung

Sie bringen mit

- Abgeschlossenes Hochschulstudium aus den Bereichen Elektrotechnik oder Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare berufliche Qualifikation aus dem Bereich Technik
- Fundierte Kenntnisse im Bereich Automatisierungstechnik
- Mehrjährige Berufserfahrung im Key Account Management
- Unternehmerisches Denken
- Verhandlungssicheres Englisch
- Hohe Reisebereitschaft mit Übernachtungen
- Hohes Engagement und Eigeninitiative
- Wohnort wünschenswert in NRW

Wir bieten Ihnen

- Eine leistungsorientierte Bezahlung mit hohem Fixum
- Firmenwagen
- Herausfordernde und abwechslungsreiche Projekte
- Vielfältige Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Work- Life- Balance durch flexible Arbeitszeiten
- Attraktive soziale Sonderleistungen

SIE sind das fehlende Puzzle-Teil? Hervorragend! Wir freuen uns auf Sie!